



## Lista zrealizowanych projektów szkoleniowych

Wszystkie poniższe szkolenia zrealizowaliśmy w oparciu o potrzeby naszych klientów.

Nasz model współpracy polega na przygotowywaniu szkoleń dopasowanych do potrzeb organizacji, dlatego poniższą listę należy traktować poglądowo. Jeżeli potrzebujecie Państwo szkolenia z zakresu, którego nie ma na liście wystarczy, że napiszecie do nas za pomocą formularza dostępnego pod tym adresem:

[www.ldgroup.pl/kontakt](http://www.ldgroup.pl/kontakt)

Nasz doradca skontaktuje się z Państwem i omówi szczegóły zapotrzebowania merytorycznego.



## Szkolenia dla Menedżerów i Kadry Zarządzającej

Szkolenia te uczą jak budować relacje w zespole oraz zarządzać emocjami tak, aby miały one pozytywny wpływ na dążenie do wyznaczonych celów. Przygotowują uczestnika tak, aby umiejętnie kierował zespołem, delegował poszczególne obowiązki i sprawował pieczę nad jakością ich wykonania.

Szkolenia tego rodzaju pozwalają kontrolować procesy zachodzące w grupie oraz rozwiązywać pojawiające się konflikty.

- 🔥 Efektywna komunikacja przywódcza w oparciu o model Johna Maxwella
- 🔥 NLP Business Practitioner
- 🔥 Praktyczne narzędzia budowania autorytetu przywódcy w oparciu o zasady Johna Maxwella
- 🔥 Praktyczne zastosowanie narzędzi Przywództwa Sytuacyjnego
- 🔥 Zarządzanie sobą w czasie oraz podstawowe zasady efektywnego działania
- 🔥 Zarządzanie sytuacyjne w branży IT
- 🔥 Zarządzanie sytuacyjne w branży beauty
- 🔥 Business Communication Practitioner (BCP)
- 🔥 KOMUNIKACJA WYZWOLONA, czyli jak rozmawiać ze ścianą
- 🔥 Skuteczna komunikacja interpersonalna
- 🔥 Efektywne spotkania biznesowe
- 🔥 Jak motywować podwładnych, uczyć ich odpowiedzialności oraz szacunku do współpracowników i zwierzchników
- 🔥 Psychologiczne aspekty zarządzania różnorodnością
- 🔥 Zarządzanie konfliktem

- 🔥 Będę menedżerem - dla nowych menedżerów i osób przygotowujących się do tej roli
- 🔥 Skuteczne wystąpienia biznesowe
- 🔥 Skuteczna perswazja w relacjach biznesowych
- 🔥 Techniki i narzędzia coachingowe dla menedżerów
- 🔥 Leadership Business CAMP
- 🔥 Zarządzanie konfliktem i eliminowanie jego niekorzystnych efektów
- 🔥 Style komunikowania się ludzi i w jaki sposób do nich dotrzeć
- 🔥 Leadership Academy



## Szkolenia z zakresu sprzedaży i marketingu

Szkolenia sprzedażowe uczą w jaki sposób diagnozować potrzeby potencjalnych klientów, jak być dobrym negocjatorem, a przede wszystkim pokazują jak budować zaufanie, prowadzące do długotrwałych relacji z klientem.

**Nie tylko rozwiną znajomość technik sprzedaży, ale nauczą zarządzać emocjami tak, aby wpłynęły one korzystnie na wyniki sprzedaży.**

- 🔥 Jak zawierać umowy handlowe przedsiębiorstwa z klientami?
- 🔥 "Sprzedaż Na Prawdę"
- 🔥 Budowanie strategii marketingowych
- 🔥 Skuteczne reklamy na Facebooku

- Skuteczny Fanpage na Facebooku
- Metody i techniki zarządzania zespołem
- Negocjacje biznesowe i handlowe
- Sales Practitioner
- Sales Master Practitioner
- Techniki i narzędzia pozyskiwania klientów w Twojej branży
- Skuteczna prezentacja handlowa
- Skuteczna perswazja w relacjach biznesowych
- Jak prowadzić negocjacje pomiędzy kupującym i sprzedającym nieruchomości?
- Techniki pozyskania klienta podażowego



## Szkolenia specjalistyczne

**Szkolenia specjalistyczne dedykowane są dla osób, które oczekują zdobycia wiedzy i umiejętności niezbędnych na ich przyszłym stanowisku pracy, bądź chcą podnieść swoje kwalifikacje w obecnym zawodzie. Jeśli w firmie jest potrzeba, aby przystosować nowego pracownika - szkolenia specjalistyczne będą idealnym rozwiązaniem.**

- Certyfikacja DISC D3 – wraz z badaniami kompetencji
- Świadomy przedsiębiorca - Ryzyka finansowe i prawne w biznesie
- Jak radzić sobie z trudnym pacjentem
- Techniki tkanek miękkich - mięśnie, stawy, układ nerwowy i powięziowy
- RODO 1.0 - wymogi i możliwości prawne

- 🍌 RODO 2.0 - procedury i dokumentacja w firmie
- 🍌 RODO 3.0 - rozwiązania informatyczne w firmie
- 🍌 Tworzenie efektywnych systemów motywacyjnych dla uczniów z zaburzeniami ze spektrum autyzmu
- 🍌 Coaching Tao z Maciejem Bennewiczem
- 🍌 Techniki fotograficzne a retusz zdjęć w programie Photoshop
- 🍌 Typografia. Projektowanie liter. Wzajemne relacje między znakami i grupami znaków
- 🍌 Malarstwo, ilustracja, techniki rysunkowe – omówienie wybranych zagadnień
- 🍌 Realizacje plastyczne i realizacje graficzne w oparciu o program Photoshop - podstawowe zagadnienia w zakresie programu Photoshop
- 🍌 Środki wyrazu artystycznego (kreska, barwa, kompozycja) jako elementy wykorzystywane w sztukach plastycznych – zagadnienia teoretyczne
- 🍌 Marketing internetowy w Google, analiza konkurencji, wdrażanie najlepszych działań konkurencji w swoich działaniach w internecie w oparciu o własną stronę internetową
- 🍌 Operator bezzałogowych statków powietrznych - dronów w zasięgu wzroku (UAVO VLOS) - kat. MR 25 kg
- 🍌 QUALITY ROOM czyli jak podnieść jakość obsługi
- 🍌 Profesjonalny trener biznesu
- 🍌 Ustawa o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu – warsztaty praktyczne dla biur rachunkowych
- 🍌 Optymalizacja pracy z wykorzystaniem nowoczesnych systemów księgowych – warsztaty praktyczne dla biur rachunkowych i doradców podatkowych
- 🍌 Praktyk Copywritingu
- 🍌 Mistrz Copywritingu
- 🍌 System Trwałej Efektywności Produkcji S.T.E.P.
- 🍌 Profesjonalna obsługa MS Excel
- 🍌 Profesjonalna obsługa MS Word
- 🍌 Profesjonalna obsługa MS Power Point



## Szkolenia z zakresu efektywności osobistej

Szkolenia z efektywności osobistej przyczyniają się do redukcji popełniania błędów pracowników. Uczą budować nawyki, które wpływają na lepszą wydajność pracy. Pokazują jak i jakie narzędzia wykorzystywać, aby skutecznie zarządzać sobą w czasie, motywować się, polepszyć koncentrację i kreatywność.

Korzyścią tych szkoleń jest również pozytywny wpływ na emocje i pewność siebie pracownika w działaniach związanych z pracą.

- Przywództwo w edukacji. Nauczyciel w roli autorytetu budującego zaangażowanie i motywację uczniów.
- Efektywna komunikacja przywódcza w oparciu o model Johna Maxwella
- Praktyczne narzędzia budowania autorytetu przywódcy w oparciu o zasady Johna Maxwella
- Asertywność i pewność siebie
- Zarządzanie sobą w czasie oraz podstawowe zasady efektywnego działania
- Coaching Tao z Maciejem Bennewiczem
- Po drugiej stronie lustra, czyli jak sięgać do zasobów własnych
- Coaching i mentoring w prowadzeniu szkoleń z przywództwa
- Pewność siebie w relacjach z klientem
- Neurocalming, czyli jak radzić sobie ze stresem
- Business Communication Practitioner (BCP)
- QUALITY ROOM czyli jak podnieść jakość obsługi
- KOMUNIKACJA WYZWOLONA, czyli jak rozmawiać ze ścianą
- Optymalizacja pracy z wykorzystaniem nowoczesnych systemów księgowych - Warsztaty praktyczne dla biur rachunkowych i doradców podatkowych

- 🍂 Mindfulness w pracy i na co dzień
- 🍂 Profesjonalna obsługa klienta
- 🍂 Kreatywne rozwiązywanie problemów biznesowych
- 🍂 Skuteczne wystąpienia biznesowe
- 🍂 Jak radzić sobie z trudnym klientem
- 🍂 Personal Efficiency in Business Level 1
- 🍂 Personal Efficiency in Business Level 2
- 🍂 Personal Efficiency in Business Level 3
- 🍂 Jak efektywnie organizować swój dzień?



## Szkolenia z zakresu integracji i team buildingu dla firm i zespołów

Celem integracji jest zadbanie o stopień zorganizowania i zharmonizowania zespołu pracowników. Integracja i team building pozwalają poszerzyć świadomość procesów grupowych, funkcji i ról przyjmowanych przez poszczególne osoby oraz połączyć w całość różnych części firmy.

Szkolenia te zwiększą zaufanie między pracownikami, wzmocnią więzi w zespole, które przełożą się na efektywniejsze wykonywanie zadań. Elementy pracy nad komunikacją przyczynią się do szybszych rozwiązań konfliktów oraz nauczą jak zarządzać odpowiedzialnością podczas projektów.

- 🍂 Jak funkcjonować, jako zgrany i efektywny zespół?
- 🍂 Team Synergy 1.0 - efektywna komunikacja i współpraca w zespole
- 🍂 Efektywna współpraca w zespole w branży beauty